

# DAS RICHTIGE ZIEL DIE RICHTIGE STORY DAS RICHTIGE HANDELN

„Nr 1. Influencer für  
Marketing / Vertrieb 2019“  
ERFOLG magazin (Top 100 Liste)

„Der deutsche  
Dan Brown“  
radiobremen 

„Karriereberater des  
Jahres 2013“  
Hamburger  Abendblatt

„Es lohnt sich das  
weiterzuerzählen!“



VEIT ETZOLD  
Strategy & Storytelling

## Online Seminar Storytelling Masterclass – Sich nie mehr unter Wert verkaufen

Mit Prof. Dr. Veit Etzold – Europas Nr 1 Experte für Strategie, Positionierung und Storytelling

### Inhalte

#### Woche 1: Das Geheimnis guter Storys

- Willkommen in der Welt der guten Geschichten
- Für jede Lösung ein Problem
- Vom Neandertal ins Digital
- Frauen und Storytelling
- Vollgas geben statt Dampfplaudern
- Storytelling ist kein Fairytelling
- Was ist eine gute Story?
- Der Türsteher im Gehirn
- Don't dream it, be it! Ein Ziel ist ein Traum mit Abgabedatum

Modul 1 – 00:13:24 | Modul 2 – 00:06:37 | Modul 3 - 01:06:35 | Modul 4 - 00:45:37

#### Woche 2: Zum Helden Deiner Story werden

- Den Kauf Knopf finden
- Die Steinzeitmenschen – die größten Erfinder der Welt
- Wie du eine gute Story über dich erzählst
- Der magische Vierklang einer Story
- Lernen von Aldi, Arni und Otto – wie du eine gute Story über dich erzählst!
- Der Kampf gegen den Schurken – Bedürfnisse und Konflikte in einer Story

Modul 1 - 00:39:25 | Modul 2 - 01:08:09

### Woche 3: Sei schnell oder sei tot – Der erste Eindruck zählt

- Menschen kaufen kein Produkt - sie kaufen eine Lösung!
- Dein Klappentext so überzeugend du in 30 Sekunden
- Aufbau eines Elevator Pitch «Knochenstruktur», Fleischstruktur, Claim
- Weniger ist mehr
- Schnell ist besser als gut
- Marketing Arschbomben
- Wenn du keine gute Story über dich erzählst, erzählen andere eine schlechte Story über dich!

Modul 1 - 00:55:47 | Modul 2 - 00:37:50

### Woche 4: Die wichtigsten Details Deiner Story

- Für jede Lösung ein Problem
- Die Überzeugungsstory – positive Beispiele
- Wenn A passiert B: die Heldenreise
- Der Story Code
- Die Struktur der Heldenreise
- Kleiner Schurke, großer Schurke

Modul 1 - 01:12:45 | Modul 2 - 00:34:21

### Woche 5: Habe immer die passende Story parat

- Vier Grundstorys für deinen Erfolg
- Methaphern und Sinnbilder - der Umweg als Abkürzung

Modul 1 - 00:13:48 | Modul 2 - 00:25:01

### Woche 6: Deine Wirkung auf Dein Gegenüber bestimmst Du

- Die Jäger und die Bauern Taktik
- Jeder Mensch ist individuell – jede Story muss individuell sein
- Kenne dein Gegenüber
- Die drei Grundtypen

Modul 1 - 00:19:23 | Modul 2 - 00:33:53

### Woche 7: 1000 und 1 Story: deine Gesamtstory!

Modul 1 - 00:24:42

BEI (AN)FRAGEN FREUE ICH MICH AUF IHREN ANRUF ODER  
IHRE E-MAIL UND BERATE SIE GERNE!



**Dipl.-Kfm. Brigitte Siegert**

Management Prof. Dr. Veit Etzold  
Vorträge, Workshops & Beratung

**Dr. Veit Etzold GmbH**

Friedrichstr. 171 | 10117 Berlin  
Tel. +49 (0) 30 39 74 36 67  
E-Mail [info@veit-etzold.de](mailto:info@veit-etzold.de)  
[www.veit-etzold.de](http://www.veit-etzold.de)  
[www.veit-etzold-autor.de](http://www.veit-etzold-autor.de)